



VSH-Konzepte erweitert: Hans John baut Deckung bei ERGO und Allianz aus

Michael Fiedler

Die Hans John Versicherungsmakler GmbH erweitert ihre Deckungskonzepte in der Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung (VSH). Gemeinsam mit ERGO und Allianz wurden neue Leistungsbausteine vereinbart – darunter zusätzliche Absicherungen bei Streitigkeiten über erlaubnispflichtige Tätigkeiten, neue Deckungen für Direktinvestments in erneuerbare Energien sowie eine optionale Best-Leistungs-Garantie.

Mit der Allianz wurde ein zusätzlicher Kostenbaustein für den Abwehrschutz vereinbart. Dieser greift laut Unternehmen dann, wenn im Schadenfall strittig ist, ob eine ausgeübte Tätigkeit überhaupt zum Berufsbild beziehungsweise Tätigkeitsumfang einer erlaubnispflichtigen versicherten Tätigkeit gehört.

Besonders umfangreiche Erweiterungen betreffen nach Angaben des Maklers die Kooperation mit der ERGO. Neu hinzugekommen sind unter anderem psychologische Unterstützung im Schadensfall sowie optionale Zusatzbausteine wie ein „Erweiterter Handelsgeschäftebaustein“ und eine „Best-Leistungs-Garantie“. Beide können gegen Zuschlag vereinbart werden. Über den erweiterten Handelsgeschäftebaustein können künftig erstmals auch erlaubnisfreie Vermittlungen von Direktinvestments in erneuerbare Energien abgesichert werden. Dazu zählen unter anderem Photovoltaik- und Solaranlagen, Windkraftanlagen, Luft-, Wasser- und

Erdwärmeanlagen sowie Blockheizkraftwerke einschließlich zugehöriger Bewirtschaftungsverträge und Speichermedien.

Bislang umfasste der Baustein vor allem Vermittlungen gebrauchter Kapitallebensversicherungen, Container, Wechselbrücken und physischer Edelmetalle. Im Rahmen der neuen Best-Leistungs-Garantie soll die ERGO den Versicherungsschutz in den Besonderen Bedingungen erweitern, Entschädigungsgrenzen erhöhen sowie Selbstbehalte reduzieren oder streichen – sofern diese nicht individuell vereinbart wurden.

Franziska Geusen, Geschäftsführerin der Hans John Versicherungsmakler GmbH, betont jedoch zugleich die Grenzen des Konzepts: „Die Best-Leistungsgarantie erweitert nicht den bestehenden Versicherungsumfang im Hinblick auf die versicherten Tätigkeiten.“ Kein Versicherungsschutz bestehe dadurch beispielsweise für Direktinvestments in andere Sachgüter wie Edelsteine oder Edelhölzer, sofern

diese lediglich in anderen VSH-Lösungen am Markt versichert seien.

Auch Marc Hinrichsen, Geschäftsführer der Hans John Versicherungsmakler GmbH, verweist auf die Bedeutung individueller Risikoanalysen trotz zusätzlicher Garantien: „Best-Leistungsgarantien sind gut und sinnvoll, können aber auch den Kunden teilweise in trügerischer Sicherheit wiegen, weil vermeintlich immer der bestmögliche Schutz vereinbart gilt.“ Gleichzeitig habe man auf entsprechende Kundenwünsche reagiert und die Erweiterung gemeinsam mit der ERGO umgesetzt.

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4949806/VSH-Konzepte-erweitert-Hans-John-baut-Deckung-bei-ERGO-und-Allianz-aus/>