



Strukturveränderung bei Interhyp: CEO übernimmt Vertrieb

Ute Pappelbaum

Der Rückzug von Mirjam Mohr aus dem Vorstand der Interhyp Gruppe markiert eine Zäsur in der Vertriebsstruktur des Baufinanzierungsvermittlers. Nach über einem Jahrzehnt verlässt Mohr das Unternehmen auf eigenen Wunsch – CEO Jörg Utecht übernimmt ihre Ressorts interimistisch.

Mohrs Rolle im Aufbau des Vertriebsgeschäfts

Mohr war seit 2010 maßgeblich an der Entwicklung des Privatkunden- und Vermittlergeschäfts beteiligt. Unter ihrer Leitung baute Interhyp seine Rolle als Marktführer in der privaten Baufinanzierung aus. Im Jahr 2024 vermittelte das Unternehmen ein Finanzierungsvolumen von 22,4 Milliarden Euro.

Bündelung der Verantwortung im CEO-Ressort

Mit dem Weggang Mohrs bündelt Interhyp die vertrieblichen Zuständigkeiten direkt im Vorstandsvorsitz. Utecht verantwortet damit nicht nur die strategische Steuerung, sondern auch das operative Kerngeschäft. Eine Nachbesetzung wurde nicht angekündigt.

Technologischer Fokus bleibt bestehen

Die strukturelle Straffung erfolgt vor dem Hintergrund eines sich wandelnden Marktes. Der Fokus liegt auf technologischem Ausbau: Die Plattform HOME, datenbasierte Steuerung und KI-basierte Anwendungen sollen Effizienz und Skalierbarkeit sichern. Die Konzentration der Verantwortung im CEO-Ressort deutet auf eine Phase der Konsolidierung hin.

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4948022/interhyp-fuehrungswechsel-vertrieb-2026/>