



Baufinanzierung: Wüstenrot wird Exklusiv-Partner von ERGO

Michael Fiedler

Wüstenrot und ERGO verlängern ihre langjährige Kooperation – und setzen künftig auf ein exklusives Modell in der privaten Baufinanzierung.

Ausbau einer langjährigen Partnerschaft

Im Mittelpunkt der neuen Vereinbarung steht die Stärkung der Baufinanzierung. Wüstenrot erhält als Kooperationsbausparkasse eine hervorgehobene Rolle, während ERGO den Zugang zum vollständig digitalen Baufinanzierungsportal von Wüstenrot nutzt. Dieses Portal ist bereits heute an über 400 Finanzierungspartner angebunden und ermöglicht eine vollelektronische Einreichung und Bearbeitung von Finanzierungsanträgen.

Der Schritt soll die Bearbeitungsgeschwindigkeit erhöhen und Beratungsprozesse vereinheitlichen – ein wichtiger Faktor angesichts steigender Komplexität bei Finanzierungen und wachsender Nachfrage nach energetischen Sanierungsmaßnahmen.

Kombination aus digitaler Plattform und persönlicher Beratung

Im Rahmen der Kooperation stellt Wüstenrot künftig eine hybride Beratungsstruktur bereit. Neben digitalen Tools profitieren ERGO-Vermittler von der persönlichen

Unterstützung durch Bauspar- und Finanzierungsspezialisten vor Ort. Die Partner versprechen sich davon eine höhere Beratungsqualität und eine engere Verzahnung von Produkt- und Prozesswelten.

„Wir freuen uns sehr, dass wir die partnerschaftliche und erfolgreiche Zusammenarbeit mit ERGO weiter ausbauen und so auch unsere Vertriebskraft in der Baufinanzierung stärken“, sagt Bernd Hertweck, Vorstandsvorsitzender der Wüstenrot Bausparkasse. Neben klassischem Bauen werde die Nachfrage nach Modernisierung und energetischer Sanierung weiter wachsen – und damit der Bedarf an flexiblen Finanzierungslösungen.

Auch ERGO sieht klare Vorteile in der exklusiven Zusammenarbeit. „Wir sind schon seit vielen Jahren vertrauensvoller Partner von Wüstenrot. Die bestehende, erfolgreiche Kooperation wollen wir – wie bereits im Bausparen – auch in der privaten Baufinanzierung weiter voranbringen“, erklärt Dr. Christian Gründl, Vorstandsvorsitzender der ERGO Beratung und Vertrieb

AG. Die Kombination aus digitalen Tools und persönlicher Unterstützung verspreche „gute Erfolge“.

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4946922/Baufinanzierung-Wuestenrot-wird-Exklusiv-Partner-von-ERGO/>