



## Deutscher Maklerverbund: Erweiterung des Leistungsspektrums

**Der Deutsche Maklerverbund hat für seine Mitglieder mit mehreren namhaften Versicherern ein sogenanntes „Vertragsupgrade“ vereinbart. Der Kunde wechselt dabei in den aktuellen Tarif des neuen Versicherers, welcher in der Regel bessere Bedingungen beinhaltet und bezahlt die Prämie, welche er beim Vorversicherer gezahlt hat.**

### Vertragsupgrade unterstützt Ausschließlichkeitsvermittler

Ausschließlichkeitsvermittler erhalten für die nächsten Jahre oftmals keine Anbindung an den Versicherer, wenn Sie sich dazu entscheiden ihren ehemaligen Arbeitgeber zu verlassen. Das Vertragsupgrade bietet diesen eine einfache Möglichkeit, weiterhin die Verträge ihrer Kunden zu betreuen und ab Beginn der Maklertätigkeit vergütet zu werden.

### Vorteil MVP

Viele Makler haben ihre Bestände bei Versicherern, welche sich nicht vollständig digitalisieren lassen. Der Makler erhält über den Verbund das Maklerverwaltungsprogramm Professional works kostenfrei, mit Hilfe dessen sich die kompletten Kunden- und Vertragsdaten der Direktvereinbarungen verwalten lassen. Über Schnittstellen zu den Webservices der Versicherer werden vollautomatisch sowohl Kunden- und Vertragsdaten als auch Dokumente in

die digitale Kundenakte importiert. Für den Makler entfällt somit ein großer Teil des Verwaltungsaufwandes.

Bild: © Olivier Le Moal / fotolia.com

Versicherungs- und Finanznachrichten

# expertenReport



<https://www.experten.de/id/4945864/deutscher-maklerverbund-erweiterung-des-leistungsspektrums/>