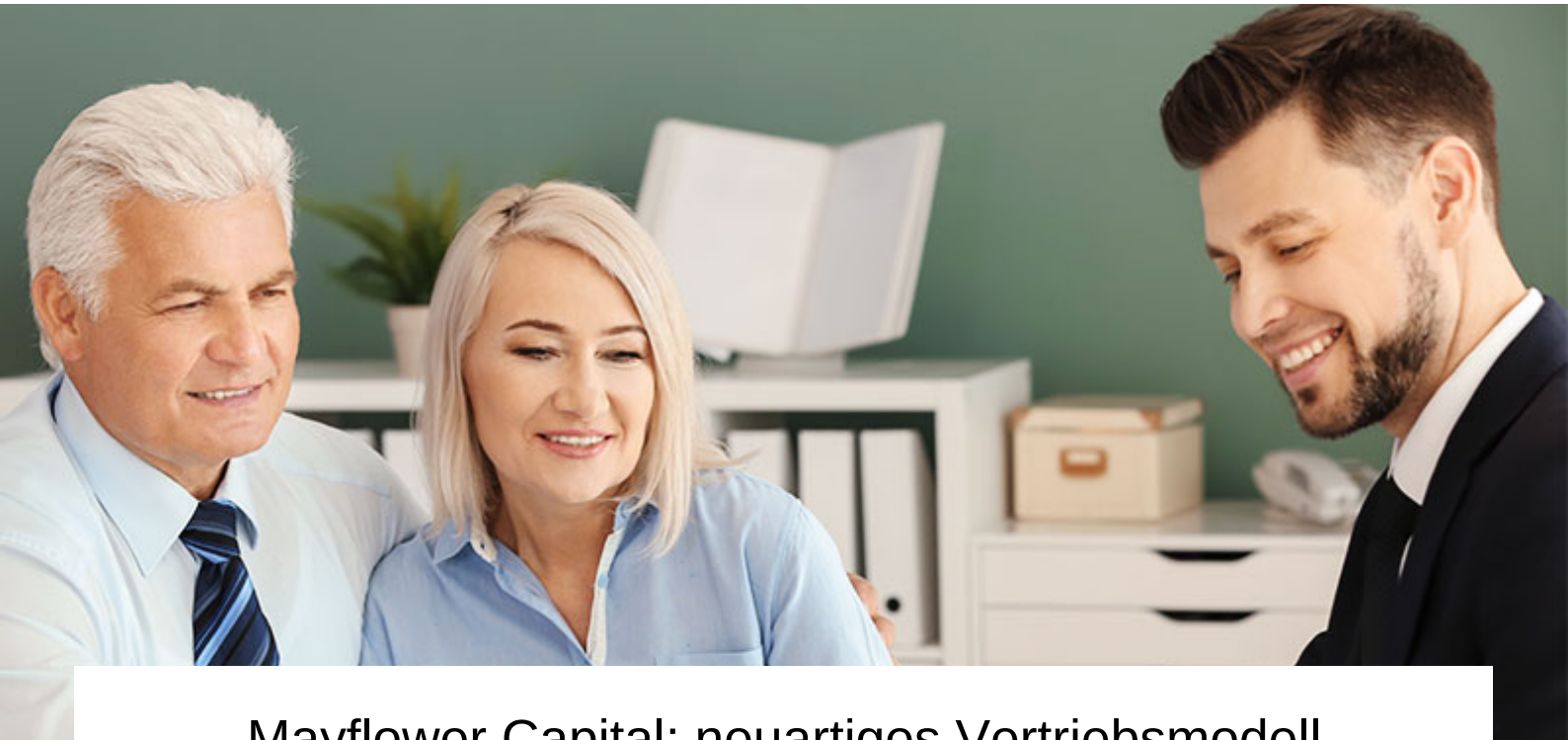




Mayflower Capital: neuartiges Vertriebsmodell

Die Mayflower Capital AG stellt sich neu auf: Das Finanzberatungsunternehmen schafft alle Hierarchiestufen ab und bietet den Beratern ein Haftungsdach, die Unterstützung eines hochwertigen Backoffices sowie die Community und den Austausch unter Kollegen.



Das Mayflower-Konzept ist durch eine Kombination aus verschiedenen Faktoren bisher einzigartig im deutschen Finanzberatungsmarkt. Dazu zählen unternehmerische Entscheidungsfreiheiten, die Sicherheit durch das Haftungsdach, der volle Support durch das Backoffice und das Kompetenz-Zentrum, die Zugehörigkeit zu einer Community und vor allem der maximalen Provision.

Finanzberater werden durch das neue Vertriebsmodell zu Partnern und bisherige Vertriebseinheiten arbeiten an den bestehenden Standorten künftig in Sozietäten zusammen.

Bild: © New Africa / fotolia.com

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4945856/mayflower-capital-neuartiges-vertriebsmodell/>