



Individuelle Lösungen für Tarifpartner

Ab sofort bietet die SIGNAL IDUNA in den Schwerpunktbranchen Handwerk, Handel und Gewerbe den Tarifpartnern individuelle Lösung für das Sozialpartnermodell in der betrieblichen Altersversorgung (bAV) an.

Clemens Vatter, Konzernvorstand der SIGNAL IDUNA und zuständig für die Lebensversicherung, dazu:

Clemens Vatter, Konzernvorstand der SIGNAL IDUNA



Expertise von drei Unternehmen

Für jede Branche soll ein eigenes Sozialpartnermodell entwickelt werden, das den Vorstellungen und Wünschen der Partner entspricht. Die SIGNAL IDUNA hat sich für den Durchführungsweg Direktversicherung entschieden.

Die Expertise für die Kapitalanlagestrategie des Sozialpartnermodells liefern drei Unternehmen aus der SIGNAL IDUNA Gruppe: die Privatbank [Donner & Reuschel](#), die SIGNAL IDUNA Asset Management Gesellschaft und [HANSAINVEST](#).

Digitale Unterstützung der Kommunikation

Die digitale Vernetzung der Arbeitgeber, Arbeitnehmer und Versicherungsunternehmen wird im Sozialpartnermodell unter Einbindung der Tarifvertragspartner essenziell werden. Durch automatisierte und voll digitalisierte bAV-Prozesse reduziert das Unternehmen heute schon die Aufwände, die

üblicherweise mit der Umsetzung einer bAV in den Betrieben verbunden sind.

In der „neuen bAV-Welt“ werden die Anforderungen der Sozialpartner in besonderem Maße berücksichtigt. Sie können eine bewährte Prozessinfrastruktur nutzen, die zudem an deren spezifische Bedürfnisse angepasst wird.

Bilder: (1) © goodluz / fotolia.com (2) © SIGNAL IDUNA Gruppe

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4944902/individuelle-loesungen-fuer-tarifpartner/>