



massUp: neue Angebote für Spezialprodukte

massUp erweitert sein Angebotsportfolio. Künftig entwickelt das Team mit Vertrieben und Produktanbietern aus der Branche auch eigene, innovative Produktkonzepte und unterstützt Kunden außerdem noch mehr als bisher in der Umsetzung und Verwaltung dieser Spezialthemen.

Tobias Haff, COO von massUp, erläutert die Marktsituation:



Deshalb geht massUp einen Schritt weiter und bietet neben der Onlinetransaktion auch umfangreiche Services für die Produktentwicklung selbst wie auch die Vertragsabwicklung und -verwaltung an.

In Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und den Produktanbietern sollen innovative, einfache Konzepte abseits des Standardangebots entstehen. Im Rahmen der Produktentwicklung werden auch spezifische Beratungsleistungen angeboten, um mit und für den Kunden eigenständige Produkte zu entwickeln.

Aber auch am anderen Ende der Kette hat massUp das Angebot ausgeweitet und bietet für die Umsetzung dieser Produktthemen zusätzliche Services von Prämieninkasso und Vertragsverwaltung bis zum Vertrieb der Lösungen an.

Bild: © alphaspirt / fotolia.com

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4943754/massup-neue-angebote-fuer-spezialprodukte/>