



## VSH-Konzept der ERGO weiter verbessert

**Im April 2015 führte der Hamburger Fachmakler JOHN für die Vermögensschaden-Haftpflichtversicherung gemeinsam mit der ERGO ein neues Deckungskonzept für Versicherungsvermittler und Finanzdienstleister ein. Nun wurde der Versicherungsumfang als auch die Tarifierung erneuert.**

Christian Lübben, Prokurist bei JOHN Versicherungsmakler GmbH, sagt:



Das Konzept ist – ausgehend von einer Pflichtversicherung nach § 34 d GewO – mit weiteren Deckungsbausteinen individuell erweiterbar und bietet auch die Absicherung für Immobiliendarlehensvermittler bzw. Honorar-Immobiliendarlehensberater gemäß § 34 i GewO. Das Deckungskonzept berücksichtigt auch das Erschließen neuer Vertriebswege durch Versicherungsvermittler.

So besteht Versicherungsschutz bereits in der Grunddeckung für die Tätigkeit als Generationenberater / Ruhestandsplaner ohne Zertifizierungsnachweis. Auch die Vermittlung von Patientenverfügungen und Vorsorgevollmachten sowie für Beratung im Bereich des betrieblichen Entgeltmanagements (Nettolohnoptimierung) ist im Deckungsumfang berücksichtigt.

**Weitere zuschlagsfreie Leistungsmerkmale sind u.a.:**

- Weite bAV Klausel für Vermittlung und Beratung nicht nur für versicherungsförmige Produkte
- Berufsbezogene Service- und Nebentätigkeiten, auch wenn die Grenze der unzulässigen Tätigkeit nicht wesentlich überschritten wurde
- Integrierte Eigenschaden- und AGG Deckung
- Versicherungsschutz bei Reputationsschäden
- Erbenklausel
- Kündigungsverzicht des Versicherers im Schadenfall
- Innovationsklausel

Bei Abschluss eines 3-Jahresvertrages erhalten Vermittler einen Wechselnachlass in Höhe von 20 Prozent auf die ersten beiden Versicherungsjahre.

Bild: © contrastwerkstatt / fotolia.com

Versicherungs- und Finanznachrichten

# expertenReport



<https://www.experten.de/id/4943640/vsh-konzept-der-ergo-weiter-verbessert/>