



Kundenmehrwert durch Partnerschaft

AppSichern und myDIVERSO+ sind eine Partnerschaft eingegangen, um das Produktportfolio von AppSichern auch über den digitalen Kundenordner von myDIVERSO+ aufrufen und abschließen zu können. Sinn und Zweck ist die Bereitstellung von Angeboten für gut betreute Kunden von Versicherungsmaklern.

Aufgrund der jederzeit verfügbaren Unterlagen, die den Kunden in der eigenen, individuell gestaltbaren VertragsApp zur Verfügung gestellt werden, weiß dieser immer, wie und wo er versichert ist und in welchen Bereichen Versorgungslücken bestehen. Vor allem im Kfz-Bereich (z.B. das Verleihen des PKWs an einen nichtversicherten Fahrer oder bei der Buchung eines Leihwagens mit einer Selbstbeteiligung im Schadensfall) entsteht schnell eine Unterversicherung. Aus diesem Grund finden sich zukünftig in der Gesamtübersicht des digitalen Kundenorders die Produkte und Beschreibungen von AppSichern.

Durch die eigene Vertrags-App wird darüber hinaus der Bestand vor den Fintechs und Onlinemaklern geschützt. Eine Steigerung der Vertragsdichte, sowie Cross- oder Up-Selling-Möglichkeiten werden die Folge sein, da der Kunde natürlich seine kompletten Finanz- und Versicherungsunterlagen sortiert und verfügbar haben möchte.

Bild: © vege / fotolia.com

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4942935/kundenmehrwert-durch-partnerschaft/>