



Makler nutzen Weiterbildung

Unabhängige Vermittler planen in den kommenden zwei Jahren, verstärkt in ihre Weiterbildung zu investieren. Im Fokus liegt hierbei der Produktbereich Pflege, gefolgt von den Bereichen Vorsorge/Biometrie und gewerbliches Sachgeschäft. Abseits der Produktbereiche sind aktuell insbesondere Schulungen im Bereich Recht und Haftung gefragt. Innerhalb der nächsten zwei Jahre plant zudem ca. ein Drittel der unabhängigen Vermittler Weiterbildungsmaßnahmen, die sich mit Bestandsthemen und der Honorarberatung beschäftigen.

Die beliebtesten Weiterbildungsanbieter aus Vermittlersicht

Eine große Mehrheit (73,1 Prozent) der Makler und Mehrfachagenten ist sich einig, dass sich insbesondere die unabhängigen Bildungsanbieter für ihren persönlichen Weiterbildungsbedarf eignen. Maklerpools/-verbände und Berufsverbände werden von ca. zwei Dritteln der Makler und Mehrfachagenten für geeignete Weiterbildungsanbieter gehalten. Die Produktgeber rangieren mit 54,8 Prozent Zuspruch dahinter.

Die Favoriten der Weiterbildungsanbieter pro Kategorie;
Quelle: bbg Betriebsberatungs GmbH, Studie AssCompact TRENDS II/2016.

Top-Favoriten der Vermittler

Wie jedes Quartal küren die befragten Vermittler in der TRENDS-Umfrage auch ihre favorisierten Produkthanbieter in 29 Produktsparten. Die nachfolgende Tabelle zeigt die drei bestplatzierten Anbieter in fünf ausgewählten Kategorien:

Top-Drei-Platzierungen in ausgewählten Kategorien; die Werte in Klammern weisen die Platzierung des vorherigen Quartals aus; Quelle: bbg Betriebsberatungs GmbH, Studie AssCompact TRENDS II/2016

Bild: © Sergey Nivens / fotolia.com

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4942928/makler-nutzen-weiterbildung/>