



Mehr Umsatz durch „Pflegeplan“

Die insuro Maklerservice GmbH hat mit dem Pflegeberatungstool „Pflegeplan“ ihrem Neugeschäft von Pflegezusatzversicherungen einen kräftigen Umsatzschub verschafft. Mit einer Steigerung von 52 Prozent zum 1. Quartal des Vorjahres gelingt insuro ein super Start ins Jahr 2016.

Mit dem Pflegeplan können sowohl „Gelegenheitsvermittler“ als auch „Pflege-Profis“ ganz einfach zum Thema Pflegezusatzversicherung beraten. Das Beratungstool bildet alle Schritte des Pflegeverkaufsgesprächs ineinandergreifend ab:

- Bedarfsweckung: kompakte Informationen zum Thema Pflege, optisch ansprechend aufbereitet
- Bedarfsanalyse den individuellen Absicherungsbedarf des Kunden in Echtzeit ermitteln
- Gesundheitsprüfung: in Echtzeit am „Point of Sale“ für 10 Versicherer
- Marktvergleich: Einfach und transparent wird das beste Preis-/Leistungsverhältnis ermittelt

Bild: © JPC-PROD / fotolia.com

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4942748/mehr-umsatz-durch-pflegeplan/>