



Canada Life: Wachstum durch steigende Nachfrage

Canada Life verzeichnete 2015 ein Neugeschäft von ca.65 Millionen Euro – das entspricht einer Steigerung um rund 37 Prozent gegenüber dem Vorjahr. Die gebuchten Bruttobeiträge beliefen sich zum Jahresende auf 630 Millionen Euro. Zum Jahresende 2014 waren es 551 Millionen Euro. Im Dezember 2015 begrüßte Canada Life zudem die 400.000ste Kundin.

Neugeschäft verdoppelt: Einmalbeitragslösung Garantie Investment Rente

Bild: © ra2 studio / fotolia.com

50 Prozent Zuwachs gab es bei der Garantie Investment Rente. Die kapitalmarktnahe Sofortrente gegen Einmalbeitrag garantiert eine lebenslange Rente mit Wachstumspotential durch gute Fondsergebnisse. Eine 40-prozentige Steigerung des Neugeschäfts erreichte Canada Life bei ihren Risikoprodukten. Kunden steht hier ein komplettes Portfolio zur finanziellen Absicherung der Arbeitskraft offen: Eine Dread Disease-Lösung, die bei schweren Krankheiten einen größeren Betrag ausschüttet, und eine Grundfähigkeitsversicherung zur Absicherung wichtiger Alltagsfähigkeiten. 2014 kam neben der Risiko-Lebensversicherung auch eine Berufsunfähigkeitsversicherung hinzu. Hier bietet Canada Life als einzige Gesellschaft im deutschen Maklermarkt einen garantierten Beitrag über die gesamte Vertragsdauer an. Der Versicherer bietet die renditeorientierten Generation-Policen, die zum Rentenbeginn Garantien bereithalten, seit seinem Markteintritt vor rund 16 Jahren an.

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4942397/canada-life-deutschland-wachstum-durch-steigende-nachfrage/>