



Entgegen Markttrend: die Stuttgarter LV wächst

Die Stuttgarter Lebensversicherung a.G. hat sich im Jahr 2015 trotz des schwierigen Marktumfeldes erfolgreich behauptet. Das zeigen ihre veröffentlichten Kennzahlen.

Besonders deutlich wird die positive Entwicklung der Stuttgarter bei den gebuchten Beitragseinnahmen nach laufendem Beitrag. Hier verzeichnet das Unternehmen mit 490,5 Mio. Euro einen Zuwachs von 6,5 Prozent gegenüber dem Vorjahr (460,5 Mio. Euro). Der Markt stagniert hingegen mit einem nur minimalen Zuwachs von 0,2 Prozent. Beim Neuzugang der Beitragssumme weist Die Stuttgarter 1,77 Mrd. Euro aus (2014: 2,10 Mrd. Euro). Das ist eines der besten Geschäftsergebnisse in der über 100-jährigen Unternehmensgeschichte. Die Solvabilitätsquote ist mit 207,1 Prozent weiterhin überdurchschnittlich hoch (Markt 2014: 164,5 Prozent).

Ein Geschäftsjahr voller Herausforderungen

Die gesamte Lebensversicherungsbranche erlebte ein Geschäftsjahr voller Herausforderungen. Die notwendige Umsetzung des Lebensversicherungsreformgesetzes (LVRG) hat alle Marktteilnehmer intensiv beschäftigt. Die Situation an den Kapitalmärkten fordert die Lebensversicherer heraus. Für die Erfüllung der Garantieverprechen aus der Vergangenheit mussten die deutschen Lebensversicherer 2015 so viel zurücklegen wie noch nie. Mehr als 10 Mrd. Euro flossen in die

dafür gebildete Zinszusatzreserve. Diese beläuft sich bisher auf insgesamt 32 Mrd. Euro. Zudem fordert eine Vielzahl regulatorischer Anforderungen die Branche, an erster Stelle Solvency II. In diesem anspruchsvollen Umfeld hat sich Die Stuttgarter hervorragend behauptet.

Frank Karsten, Vorstandsvorsitzender der Stuttgarter Lebensversicherung a. G.

„Unsere aktuellen Kennzahlen sind ein gutes Indiz dafür, dass wir die schwierigen Herausforderungen ausgezeichnet gemeistert haben“, stellt Vorstandsvorsitzender Frank Karsten fest. „Das aktuelle Ergebnis bestätigt unsere langfristige Vertriebsstrategie, die sich konsequent auf Makler und freie Vermittler ausrichtet. Kunden wollen unabhängig und fair beraten werden. Und dies ist nur durch einen unabhängigen Vertrieb gewährleistet“, ist sich der Vorstandsvorsitzende sicher. „Wir überzeugen mit unserer hohen Unternehmensqualität sowie mit zeitgemäßen Produkten unsere Geschäftspartner und Kunden gleichermaßen. Die aktuellen Zahlen belegen unsere Zukunftsfähigkeit in einem hart umkämpften Markt.“ betont Frank Karsten.

Lebenslange Rente bleibt Alleinstellungsmerkmal der privaten Rentenversicherung

Der Bedarf an privater Altersvorsorge ist objektiv vorhanden. Die gesetzliche Absicherung allein reicht nicht aus, um den Lebensstandard im Alter zu halten. Die Stuttgarter wird ihre 2014 ins Leben gerufene „Initiative gegen Altersarmut“ fortführen. Damit leistet das Unternehmen Aufklärungsarbeit und positioniert die private Lebens- und Rentenversicherung als attraktive Lösung zur finanziellen Altersvorsorge. „Kein anderes Produkt im Bereich der privaten Altersvorsorge bietet die Zahlung einer lebenslangen Rente. Was passiert, wenn gespartes Geld verbraucht, aber noch Lebenszeit übrig ist?“, erklärt Frank Karsten. Der Vorstandsvorsitzende ergänzt: „Ganz gleich, ob man 70, 80 oder über 100 Jahre alt wird, die private Rentenversicherung zahlt, so lange man lebt.“ Die Stuttgarter Produkte zählten dabei zu den besten im Markt. Mit der Einführung ihrer Indexrente index-safe zum 1. Januar 2016 trägt Die Stuttgarter der Niedrigzinsphase und dem Bedarf des Marktes nach alternativen Garantiemodellen Rechnung. Frank Karsten blickt optimistisch in die Zukunft: „Ich bin zuversichtlich, dass wir unseren Erfolg auch in 2016 fortsetzen.“

Bild: (1) © fotomek / fotolia.com (2) © Stuttgarter

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4942302/entgegen-markttrend-die-stuttgarter-lv-waechst/>