



Status Quo! 2015 - Kundengespräche im Büro?

Wie häufig kommen Ihre Kunden zu Ihnen ins Büro?

Wir haben gefragt, wo Sie bevorzugt mit Ihren Kunden sprechen. 11 Prozent der Makler geben an, nie im eigenen Büro Kunden zu empfangen. Fast genauso viele führen aber mehr als die Hälfte ihrer Gespräche im eigenen Büro. Die generelle Einschätzung: Persönliche Gespräche im Maklerbüro werden seltener. War diese richtig?

Bild: (1) © Yeko Photo Studio / fotolia.com (2) © experten-
netzwerk GmbH

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4942095/status-quo-2015-kundengespraech-im-buero/>