



## RenditeLAGER-Roadshow: Das Beste zum Schluss

**In Zeiten des Niedrigzinses und der Eurokrise sind Betongold & Co. attraktive Produkte für viele Anleger. Doch wie tritt man an mögliche Interessenten heran? Jörg Laubrinus, Vertriebscoach, bietet in einem Workshop Lösungsansätze für diese Problematik. Das experten-netzwerk vergibt jetzt für die ersten 10 Anmeldungen Freikarten.**

### Das Programm

Die einzelnen Workshops versprechen Tipps und Strategien dazu:

- Wie man sich als Unternehmer in der FDL strategisch ausrichten muss.
- Wie man die passende Kundenzielgruppe identifiziert und für sich gewinnt.
- Wie man den Zielkunden den Bedarf an Sachwerten verdeutlicht und sich hierbei als Experte präsentiert.
- Wie man bei seiner Zielgruppe Neugier auf einen Termin weckt und die Empfehlungsquote spürbar verbessert.
- Wie man folglich frischen Schwung in die Neukundengewinnung bringt – ganz ohne Leadankauf.

### Die Termine

- 25.11. Frankfurt am Main
- 26.11. Köln
- 01.12. München

- 02.12. Hamburg
- 03.12. Berlin

### Die Referenten

Vertriebscoach Jörg Laubrinus

Mit mehr als 38 Jahren eigener Vertriebserfahrung ist Jörg Laubrinus der Praktiker unter den deutschen Vertriebsrainern. Der erfolgreiche Unternehmer, Speaker und Coach besticht durch seine klare und direkte Ansprache. Laubrinus trägt sein Konzept vor, was, warum und wie zu tun ist.

Mit Menschen gemeinsam Wege zum Erfolg entwickeln und umsetzen - dieses Credo hält der erfahrene Vertriebsdirektor der VALERUM Invest AG, Dan Lingenberg, hoch. Welch großen Spaß und Nutzen die tägliche Arbeit im Vertrieb von Sachwert-Produkten machen kann – das vermittelt der bekennende „Fan“ von Sachwert-Investments.

**Das Beste kommt zum Schluss wird präsentiert von RenditeLAGER – Immobilie trifft Innovation**

Im Praxisworkshop geht es um:

- Direktinvestitionen in Selfstorage-Parks – wofür steht diese Produktinnovation?
- Selfstorage – Was ist das? Warum gibt es das? Wer braucht das?
- Für welchen Anlegertyp eignet sich RenditeLAGER
- Bauplanung, Inbetriebnahme etc. – wie funktioniert das genau?
- Alle Eckdaten zu den Vertriebsabläufen von RenditeLAGER
- Detaillierte Vorstellung der Selfstorage-Parks Köln-Pesch I und Siegen-Geisweid
- Vorstellung der VALERUM Invest AG

Weitere Informationen und Anmeldung unter: [www.renditelager.de/roadshow](http://www.renditelager.de/roadshow). Die Interessenten tragen bitte in das Formular folgenden Text ein: Aktion 10 Freikarten experten-netzwerk. Die ersten 10 Anmeldungen erhalten Freikarten für die Veranstaltung.

Bild: (1) © kasto / fotolia.com (2) © Laubrinus

Versicherungs- und Finanznachrichten

# expertenReport



<https://www.experten.de/id/4942000/renditelager-roadshow-das-beste-zum-schluss/>