



moventum



Apella

## Moventum und Apella: Zugang zu Depotmodellen und Vermögensverwaltung

Michael Fiedler

**Moventum öffnet seine Plattform für Apella-Partner. Die Kooperation umfasst nicht nur die Standard-Depotmodelle MOVEclassic und MOVEflex, sondern bald auch die Strategien der Vermögensverwaltung – angebunden über die Incore-Schnittstelle.**

Apella zählt zu den größten Maklerpools in Deutschland und ist insbesondere in den neuen Bundesländern stark vertreten. Für Moventum ist die Kooperation ein Schritt, die Präsenz in dieser Region zu stärken. „Wir freuen uns, dass wir hier noch stärker eingebunden werden können. So sind nun auch gemeinsame Veranstaltungen geplant“, so Patzelt weiter.

Ein weiteres Angebot folgt im Herbst: Bis Ende September können Apella-Beraterinnen und -Berater über die API-Schnittstelle der Incore AG auch auf die Moventum-Strategien der Vermögensverwaltung zugreifen. Diese Strategien verfügen laut Moventum über einen „sehr langen und erfolgreichen Track Record“.

Für die angeschlossenen Apella-Partner bedeutet die neue Kooperation eine zusätzliche Option für klassische Fondsdepots und professionelle Vermögensverwaltung. „Mit der neuen Kooperation haben Apella-Partner Zugang zu einer weiteren leistungsstarken, flexiblen und kosteneffizienten Depotstelle für das klassische Fondsgeschäft und zu einer erfolgreichen Vermögensverwaltungslösung“, betont Patzelt.

Mit der Partnerschaft setzt Moventum seine Strategie fort, das Angebot für Finanzberater in Deutschland auszubauen und stärker in bestehende Vertriebsnetzwerke integriert zu werden.

Versicherungs- und Finanznachrichten

# expertenReport



<https://www.experten.de/id/4941243/Moventum-und-Apella-Zugang-zu-Depotmodellen-und-Vermoegensverwaltung/>