



# Die Schlüsselrolle des Versicherungsmaklers

Photo credit: depositphotos.com

## Welchen Versicherungsschutz man wählen sollte

Versicherungen sind etwas Individuelles. Das pauschale Versicherungspaket, dass jedem optimalen Schutz bietet, existiert nicht. Erst durch exaktes Prüfen von unterschiedlichen Voraussetzungen, aber auch des Sicherheitsbedürfnisses des potenziellen Versicherungsnehmers sind durch den Profi maßgeschneiderte Versicherungslösungen umsetzbar.

Denn er stellt den Spezialisten dar, der sowohl den Bedarf eines Versicherungsnehmer einschätzt, passende Produkte kennt und diese auch bedarfsgerecht zusammenstellt. Interessierte wählen beispielsweise [die HoeCon GmbH als Ansprechpartner](#). Deren solide Beratung fungiert als guter Start von Versicherungslösungen nach Maß, sodass man alle Fragen und Bedenken klären kann.

## Der Dschungel des Versicherungsmarktes

Ein scheinbar undurchdringliches Dickicht. So darf man das Angebot von Versicherungen heute beschreiben. Natürlich profitieren Versicherungsnehmer durch das umfassende Portfolio von Paketen. Doch es kann natürlich - besonders für Privatleute - auch ziemlich überfordernd sein. Kein Angebot gleicht dem anderen. Nicht selten sind Unterschiede aber nur

schwer erkennbar. Das macht den Nicht-Profis das Beurteilen des Verhältnisses von Preis und Leistung, aber auch das Vergleichen von unterschiedlichen Angeboten natürlich auch besonders kompliziert.

## Online-Versicherungsscheck: Vor- und Nachteile solcher Methoden

Nicht selten starten Privatpersonen, aber auch Gewerbetreibende oder Freiberufler den Versicherungsvergleich durch einschlägige Online-Portale. Der Vorteil dieser Methode: Durch Nutzen von speziellen Filtern definieren Versicherungswillige wertvolle Eckdaten der künftigen Absicherung bereits gut.

Durch das System erhalten Userinnen und User solcher Portale dann ausgewählte Angebote. Meist sogar unabhängig von den Produkten bestimmter Unternehmen und objektiv. Der Nachteil dieser Vorauswahl: Interessenten besitzen wenig Kenntnisse, um passende oder unpassende Angebote, deren konkreten Versicherungsschutz und dessen Preis exakt einzuschätzen. Und genau das vermag natürlich ein Spezialist, also der versierte Versicherungsprofi.

## Versicherungsunterlagen unter der berühmten Lupe

Wenn Makler den Versicherungsschutz von Kunden beziehungsweise Interessenten prüfen, sind nicht selten teure und unnötige Doppeltversicherungen das Ergebnis. Schon deshalb gilt ein solcher professioneller und präziser Versicherungsscheck als A und O, um dann optimalen Versicherungsschutz durch bedarfsgerechte und budgetschonende Lösungen aufzubauen.

Diese Form der Betreuung leisten Online-Portale selbstverständlich nicht - selbst dann, wenn diese einen Kundensupport durch telefonische Beratung bieten sollten. Aber natürlich auch [unzureichenden Versicherungsschutz](#) erkennen meist erst gut ausgebildete Versicherungsmakler. Diese stellen dann ein bedarfsgerechtes, weil individuell konfiguriertes Versicherungspaket zusammen. Auch erledigen diese Profis das Kündigen von doppelten Versicherungen.

## Beratung durch den Spezialisten: das A und O

Finanzen und Versicherungen gelten als heikle Themen. Deshalb schätzen potenzielle Kundinnen und Kunden besonders Beratungsleistungen durch einen Experten und nicht durch anonymes Klicken durch einschlägige Portale.

Ob privater Versicherungsschutz oder [berufsspezifische Versicherungslösung](#) - durch Fachleute sind Versicherungslösungen gut beraten. Ein Kennzeichen von seriös arbeitenden Spezialisten: Diese bieten auch kostenlose und unverbindliche Beratung und berücksichtigen bezüglich dieser Dienstleistungen auch individuelle Bedürfnisse.

## Den passenden Versicherungsmakler auswählen

Nicht selten entdecken Interessenten gute Makler, weil Bekannte oder Kollegen diese empfohlen. Aber natürlich dient auch Google als wertvolle Unterstützung, um aus der Flut von Versicherern den perfekten Partner auszuwählen. Extratipp: Checken, ob ein Versicherungsmakler bestimmte Spezialisierungen bietet oder auch Berufstätigen flexible Beratungszeiten bietet. Das erste Telefonat dient nicht selten als wertvoller Eindruck, ob jemand sachkundig, seriös und sympathisch agiert.

Versicherungs- und Finanznachrichten

# expertenReport



<https://www.experten.de/id/4927727/die-schlusselrolle-des-versicherungsmaklers/>