



DELA bietet neue Vertriebs-App

Mit der neuen Vertriebs-App „DELA Omnia“ der DELA Lebensversicherungen können sich Makler und Vermittler online und offline rund um die Beratungs- und Produktthemen Risikoleben und Sterbegeld jetzt jederzeit informieren.

Walter Capellmann, Hauptbevollmächtigter der DELA Lebensversicherung in Deutschland, sagt:

 **Walter Capellmann, Hauptbevollmächtigter,
DELA Lebensversicherungen
mZweigniederlassung Deutschland**

„Unsere neue Vertriebs-App legt den Fokus auf nutzwertige Funktionen und schnelle Services, die den gesamten Beratungs- und Vertriebsprozess digital abbilden können.“

Darüber hinaus bietet die DELA-App weitere Menüpunkte, die dem Makler helfen, seine Beratungs- und Vertriebsaktivitäten für die DELA zu verwalten:

So stellt ein Dokumentencenter alle Materialien bereit, die Makler und Vermittler in der Praxis benötigen, wie Antragsdokumente, Vorsorgedokumente sowie verkaufsunterstützende Unterlagen.

Über eine Lesezeichenfunktion lassen sich favorisierte Inhalte markieren und persönliche Zusammenstellungen von Dokumenten sichern, die einen schnellen Zugriff in der Beratung ermöglichen.

Im Dokumentenarchiv können alle vom Makler bearbeiteten Dokumente sortiert nach Kunden abgelegt werden.

Weitere Menüpunkte der App informieren umfassend über die Risikolebensversicherung und die Sterbegeldversicherung der DELA.

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4917542/dela-bietet-neue-vertriebs-app/>