

DELA bietet neue Vertriebs-App

Mit der neuen Vertriebs-App „DELA Omnium“ der DELA Lebensversicherungen können sich Makler und Vermittler online und offline rund um die Beratungs- und Produktthemen Risikoleben und Sterbegeld jetzt jederzeit informieren.

Walter Capellmann, Hauptbevollmächtigter der DELA Lebensversicherung in Deutschland, sagt:



Walter Capellmann, Hauptbevollmächtigter,
DELA Lebensversicherungen
mZweigniederlassung Deutschland

„Unsere neue Vertriebs-App legt den Fokus auf
nutzwertige Funktionen und schnelle Services, die
den gesamten Beratungs- und Vertriebsprozess
digital abbilden können.“

Im Dokumentenarchiv können alle vom Makler bearbeiteten
Dokumente sortiert nach Kunden abgelegt werden.

Weitere Menüpunkte der App informieren umfassend über die
Risikolebensversicherung und die Sterbegeldversicherung
der DELA.

Darüber hinaus bietet die DELA-App weitere Menüpunkte, die
dem Makler helfen, seine Beratungs- und Vertriebsaktivitäten
für die DELA zu verwalten:

So stellt ein Dokumentencenter alle Materialien
bereit, die Makler und Vermittler in der Praxis
benötigen, wie Antragsdokumente, Vorsorgedokumente
sowie verkaufsunterstützende Unterlagen.

Über eine Lesezeichenfunktion lassen sich favorisierte
Inhalte markieren und persönliche Zusammenstellungen von
Dokumenten sichern, die einen schnellen Zugriff in der
Beratung ermöglichen.

Versicherungs- und Finanznachrichten

expertenReport



<https://www.experten.de/id/4917542/dela-bietet-neue-vertriebs-app/>